

Senin, 10 Januari 2022

FM-CC-AAJI-006-00

Judul	BERITA FOTO - PREMI ASURANSI
Nama Media	Kontan
Newstrend	Kinerja Premi Asuransi 2021
Halaman/URL	10
Tanggal Berita	2022-01-10
Sentimen	Positif

Premi Asuransi



KONTAN/Carolus Agus Waluyo

Agen asuransi melayani nasabah di salah satu kantor asuransi di Jakarta, Jumat (7/1). Asosiasi Asuransi Jiwa Indonesia (AAJI) mencatat, total perolehan premi industri asuransi jiwa mencapai Rp 149,36 triliun sampai kuartal III 2021. Atau tumbuh 11,5% dibandingkan periode yang sama tahun lalu.

Judul	Adu Balap Market Leader Unit Link: Asuransi Simas Jiwa Salip Prudential
Nama Media	Infobanknews.com
Newstrend	Market Leader Unit Link
Halaman/URL	https://infobanknews.com/adu-balap-market-leader-unit-link-asuransi-simas-jiwa-salip-prudential/
Tanggal Berita	2022-01-07
Sentimen	Netral

[Home](#) > [Analisis](#) >

Adu Balap Market Leader Unit Link: Asuransi Simas Jiwa Salip Prudential

Adu Balap Market Leader Unit Link: Asuransi Simas Jiwa Salip Prudential

Rezkiana Nisaputra January 7, 2022



Jakarta – Produk asuransi yang dikaitkan dengan investasi (PAYDI), khususnya unit link tengah menjadi sorotan. Ratusan nasabah terus berupaya menuntut uang preminya dikembalikan. Di tengah berbagai polemik, pendapatan premi unit link tetap tumbuh positif. Lebih dari separuh pendapatan premi industri asuransi jiwa bersumber dari produk unit link.

Melansir data Biro Riset Infobank (biri), per September 2021, kontribusi unit link mencapai 68,48% terhadap total pendapatan premi bruto industri asuransi jiwa yang sebesar Rp136,26 triliun. Porsinya meningkat dari 2019 dan 2020 yang masing-masing 48,02% dan 49,33%.

Lalu siapa saja penguasa atau market leader produk unit link di Indonesia? Data biri menunjukkan, pada 2020, Asuransi Simas Jiwa menjadi market leader unit link. Pendapatan premi unit linknya mencapai Rp20,17 triliun, atau tumbuh 21,19% year on year (yoy). Pendapatan premi unit link tersebut membuat Asuransi Simas Jiwa menggenggam market share 23,78% terhadap total premi unit link industri asuransi jiwa yang mencapai Rp84,82 triliun.

Pencapaian itu juga membawa Asuransi Simas Jiwa menyalap Prudential Life Assurance yang di tahun-tahun sebelumnya kokoh sebagai penguasa unit link. Tahun 2020, pendapatan premi unit link Prudential tercatat Rp16,73 triliun, tumbuh minus 9,50% secara tahunan.

Di peringkat ketiga ada Asuransi Allianz Life Indonesia yang pendapatan premi unit linknya memlesat 48,01%, dari Rp6,90 triliun menjadi Rp10,21 triliun. Lalu ada AXA Mandiri Financial Services dengan catatan pendapatan premi unit link sebesar Rp9,05 triliun, meningkat 29,78%. Selanjutnya, menggenapi posisi 5 besar, ada Asuransi Jiwa Manulife Indonesia dengan pendapatan premi unit link Rp4,67 triliun, atau naik 11,41% dalam setahun.

Adapun dari total 32 perusahaan asuransi jiwa yang menawarkan produk unit link, total pendapatan premi unit link-nya pada 2020 lalu mencapai Rp84,82 triliun. Angka tersebut naik tipis, 3,57% ketimbang tahun 2019 sebesar Rp81,89 triliun.

Siapa saja pemain unit link di industri asuransi Tanah Air? Bagaimana kinerja keuangannya? Simak laporan selengkapnya mengenai "Gonjang-Ganjing Unit link" di Majalah Infobank No. 525, edisi Januari 2022. (*) Ari Astriawan

Judul	Court Hands Heavier Than Expected Graft Sentences to Former ASABRI Directors
Nama Media	Jakarta Post
Newstrend	Kasus Korupsi ASABRI
Halaman/URL	2
Tanggal Berita	2022-01-08
Sentimen	Netral

Court hands heavier-than-expected graft sentences to former Asabri directors

Dio Subenda

The Jakarta Post/Jakarta

The Jakarta Corruption Court has handed heavier-than-expected sentences to four former directors of state insurer PT Asabri convicted of involvement in a multitrillion-rupiah corruption scandal at the institution, arguing that the prosecutors' sentencing demands were too light given the severity of the crimes.

In a hearing on Tuesday, Sonny Widjaja, who was president director of Asabri from 2016 to 2020, was sentenced to 20 years in prison and ordered to pay a fine of Rp 750 million (US\$52,210). A failure to pay the fine would result in an additional six months in prison. The judges also ordered Sonny to pay Rp 64.5 billion in restitution.

At the same hearing, Adam Rachmat Damiri, who was Sonny's predecessor, was

sentenced to 20 years in prison and would either be required to pay a Rp 800 million fine or spend an additional six months in prison. Adam was also ordered to pay

Rp 17.9 billion in restitution.

Bachtiar Effendi, who was Asabri's investment and finance director from 2012 to 2014, and Hari Setianto, were sentenced to 15 years in prison and fined Rp 750 million each. A failure to pay the fine would add another six months of prison to the sentence.

The judges also ordered Bahtiar to pay Rp 453.7 million in restitution, while Hari, who was Bachtiar's successor as Asabri's investment and finance director, was ordered to return Rp 378.88 million to the state.

The sentences of the four convicts were heavier than those sought by prosecutors. In a hearing in December, the prosecutors sought 10 years of imprisonment for Sonny and Adam and 12 and 14 years in prison for Bachtiar and Hari, respectively.

The court found that the four defendants had violated the first paragraph of Article 2 of the 2001 Corruption Law, which stipulates that corruption and

embezzlement are punishable by a maximum of 20 years in prison and Rp 1 billion in fines.

Presiding judge Ignatius Eko Purwanto said at Tuesday's hearing that the sentences sought by prosecutors had not matched the severity of the crimes.

"The defendants' actions were planned, structured and took place on a large scale. This could sow public distrust in insurance and capital markets, which could have an impact on the country's [economic] stability," said Ignatius, as quoted by [antaranews.com](https://www.antaranews.com).

The Asabri case, one of the country's largest corruption scandals, resulted in some Rp 22.78 trillion in state losses, according to a Supreme Audit Agency (BPK) estimate, reportedly as a result of manipulation of the company's stock and investments.

The case was brought to the public's attention when Coordinating Minister for Political, Legal and Security Affairs Minister Mahfud MD reported in January 2020 that Asabri, which manages

insurance and pension funds for the military, the police and employees of the Defense Ministry and is not under Financial Services Authority (OJK) supervision, had incurred a loss of Rp 10 trillion.

The case implicated 23 people, including businessman Heru Hidayat, who was accused of stealing Rp 12.6 trillion from Asabri. In December of last year, prosecutors demanded that Heru be sentenced to death and ordered to pay fines equivalent to the money he stole.

The prosecutors cited Heru's repeat offenses as an aggravating factor behind their demands, along with the significant state losses.

Heru was found guilty of corruption and money laundering in another graft scandal pertaining to state insurer PT Asuransi Jiwasraya. The Jakarta Corruption Court sentenced him to life in prison in October 2020 and ordered him to pay Rp 10.7 trillion in restitution for his involvement in the case.



Convicted: Graft suspect Lt. Gen. (ret.) Sonny Widjaja, a former PT Asabri president director, arrives at the Jakarta Corruption Court on Tuesday. A panel of judges sentenced Sonny to 20 years in prison and a fine of Rp 750 million (US\$52,210), with a further six months' imprisonment in case of default. The court also ordered Sonny to pay back the Rp 64.5 billion swindled from the military insurance company, with an additional five years in prison if the money was not returned.

Judul	Apa Kriteria Asuransi Mobil Terbaik?
Nama Media	Industry.co.id
Newstrend	Edukasi Memilih Asuransi Mobil
Halaman/URL	https://www.industry.co.id/read/100474/apa-kriteria-asuransi-mobil-terbaik
Tanggal Berita	2022-01-08
Sentimen	Netral

Apa Kriteria Asuransi Mobil Terbaik?

Dari: Kompas.com | Sabtu, 08 Januari 2022 | 22:43 WIB



Berita Terkait

**Crack Trust, Hadiah
Berkas, dan Hutan
Shahib Bakar Menes
Arab Saudi Muda
Dalam Pembuatan
Berita di Indonesia
Digital Tribe**

**Jenis Data yang
Diperoleh dari
Dokumentasi
Ternyata, Kebutuhan
dan HSD Perikanan**

**Eka Hospital Revisi
Jawab Official Medical
Partner AXA
Sedangkan Perupa**

**Selamat memilih produk asuransi yang bisa melindungi kendaraan Anda, maka hal
paling utama yang harus dilakukan adalah mengetahui terlebih dahulu apakah
perusahaan asuransi tersebut sudah terdaftar dan diawasi Otoritas Jasa Keuangan
(OJK)**

**Karena OJK merupakan lembaga keuangan yang mengawasi seluruh kegiatan keuangan
dalam suatu perusahaan, maka setiap perusahaan yang sudah terdaftar dan diawasi
oleh OJK tentu saja sudah terjamin aman.**

Proses Klaim Mudah

**Jika telah memilih asuransi mobil, tentu saja Anda harus bisa melakukan pengajuan
yang mudah dan melalui masa pemrosesan klaim yang cepat.**

**Untuk mengetahui proses klaim asuransi mobil, jangan sungkan bertanya ke staf terkait
atau mencari tahu informasi terkait di website maupun akun media sosial perusahaan
asuransi tersebut.**

**Anda juga bisa membandingkan dan langsung menghubungi mana asuransi mobil yang
memberikan proses klaim yang cepat dan tidak ribet.**

Premi dan Manfaat Proteksi Sepadan

**Langkah selanjutnya yang dapat dilakukan adalah membandingkan dan menghitung premi
yang dibayarkan sesuai dengan manfaat yang akan diperoleh.**

**Premi antara asuransi mobil all risk dan Total Loss Only (TLO) akan berbeda jumlah
yang harus dibayarkan. Pun begitu dengan cakupan pertimbangannya, apakah sudah
sesuai dengan kebutuhan Anda.**

**Anda juga harus menghitung kemampuan finansial agar mendapat harga premi sesuai
manfaat perlindungan mobil yang ingin dimiliki.**

Memberikan Pelayanan Maksimal

**Penyedia asuransi memberikan pelayanan yang maksimal baik sebelum dan sesudah
terjadinya tindak lanjut kontrak.**

**Untuk itu, Anda sebaiknya membandingkan beberapa produk asuransi mobil. Jika salah
pilih, dampak buruk yang mungkin terjadi setelah pembelian polis.**

Ada beberapa kriteria yang menunjukkan layanan ini bagus atau tidak seperti:

- Memiliki reputasi yang bagus dan berkualitas
- Proses klaim yang mudah dan cepat
- Memiliki customer service yang tanggap dalam mengatasi masalah
- Transparan dalam pertanggungjawaban asuransi.

Terdapat dan Memiliki Reputasi Baik

**Kriteria asuransi yang terpercaya adalah nama baik perusahaan asuransi tersebut.
Anda bisa reputasinya dengan mencari berita terkait tentang perusahaan tersebut. Tak
hanya itu, pelajari juga sejarah dan pencapaian perusahaan dalam memberikan
pelayanan asuransi.**

**Testimoni atau ulasan juga membantu untuk mengetahui apakah perusahaan tersebut
memiliki reputasi dan pelayanan yang terbaik. Anda bisa mulai bertanya dengan teman
santai, keluarga, maupun rekanan netizen.**

Jenis Asuransi Mobil

**Ada dua jenis asuransi mobil, yaitu all risk dan Total Loss Only (TLO) dengan manfaat
perlindungan yang berbeda.**

Asuransi Mobil TLO

**Asuransi Total Loss Only (TLO) adalah jenis asuransi kendaraan yang memberi jaminan
karena kendaraan hilang akibat pencurian dan terjadi kerusakan yang nilai perbaikannya
>75 persen harga kendaraan saat itu.**

**Bagaimana kalau kerusakan kendaraan tersebut tidak sampai 75 persen? Klaim di
pengendara yang memiliki asuransi TLO akan ditolak oleh perusahaan asuransi.
Meskipun begitu, premi jenis asuransi ini lebih murah dibanding asuransi All Risk.**

Asuransi Mobil All Risk

**Asuransi mobil All Risk atau komprehensif adalah jenis asuransi kendaraan yang
memberi pemilik kendaraan penggantian biaya maupun menjamin semua jenis risiko,
misal mesin beres, hingga risiko kehilangan kendaraan.**

**Premi asuransi All Risk termasuk mahal karena jaminan yang menyeluruh dari asuransi
mobil tersebut. Asuransi All Risk lebih mahal ketimbang asuransi TLO.**

Produk Asuransi Mobil Terbaik

**Ada beberapa produk asuransi mobil terbaik yang bisa menjadi pilihan. Berikut ini
adalah ringkasannya.**

1. Asuransi Mobil AXA
2. Asuransi Sinarmas
3. Asuransi Allianz
4. Asuransi AXA Mandiri
5. Asuransi AXA Mandiri
6. Asuransi AXA Mandiri
7. Asuransi AXA Mandiri
8. Asuransi AXA Mandiri
9. Asuransi AXA Mandiri
10. Asuransi AXA Mandiri

**Keputusan untuk menentukan produk asuransi mobil mana yang cocok dan sesuai
dengan keinginan ada di tangan Anda.**

Adapun manfaat dasar yang diberikan dari MIWealthLink Optimax adalah sebagai berikut:

- Manfaat akhir pertanggungan sebesar nilai polis yang terbentuk
- Manfaat loyalitas
- Manfaat meninggal dunia:
- Meninggal bukan karena kecelakaan: 200% premi sekaligus ditambah dengan nilai polis yang terbentuk
- Manfaat meninggal karena kecelakaan: 400% premi sekaligus ditambah dengan nilai polis yang terbentuk

Hadirkan Rasa Aman, Astra Life Beri Perlindungan Bagi Lebih dari 12.000 Pelari di Pocari Sweat Run 2021

Waktu: Sabtu, 8 Januari 2022 | 22:00 WIB



Astra Life memberikan perlindungan di ajang Pocari Sweat Run 2021.

CERDASBELANJA.ID - PT Asuransi Jiwa Astra ([Astra Life](#)) memberikan perlindungan bagi lebih dari 12.000 pelari dalam ajang [Pocari Sweat Run Indonesia 2021](#).

[Pocari Sweat Run Indonesia 2021](#) sendiri, telah sukses dilaksanakan serentak secara hybrid (offline dan online) di 323 kota dan 34 provinsi di seluruh Indonesia pada 24 Oktober 2021 lalu. Acara ini merupakan perayaan olahraga ter terbesar sepanjang tahun 2021.

Sebagai Official Life Insurance Partner di ajang olahraga ini, [Astra Life](#) memberikan perlindungan pada seluruh peserta, melalui produk asuransi [AJLI Group Protection Dynamic](#).

Ini adalah perlindungan terhadap risiko meninggal dunia akibat kecelakaan senilai Rp15 juta, serta biaya perawatan akibat kecelakaan senilai maksimal Rp1,5 juta.

Selanjutnya lebih dari 12.000 peserta turut merasakan manfaat perlindungan [AJLI Group Protection Dynamic](#) saat acara berlangsung.

[Astra Life](#) juga telah melaksanakan kegiatannya melalui pembayaran klaim sesuai dengan manfaat perlindungan kepada para peserta yang mengalami risiko saat acara berlangsung.

Artisisme masyarakat yang tinggi atas penyelenggaraan acara ini juga ditandai dengan kesadaran akan pentingnya memiliki perlindungan olahraga [AJLI Sport Protection \(Sport\)](#), yaitu asuransi olahraga.

Ini merupakan asuransi olahraga pertama di Indonesia, dengan manfaat yang sesuai bagi para pegiat olahraga dengan berbagai risiko seperti heat stroke, cedera kepala berat, sampai dislokasi yang mungkin terjadi pada tubuh akibat aktivitas berolahraga.



BERMULAH
All-Inclusive Marketing Suite

[AJLI Sport Protection \(Sport\)](#) juga memberikan manfaat perlindungan untuk berbagai kecelakaan yang mungkin terjadi ketika berolahraga.

Baca Juga:
[Manulife Indonesia dan Bank DGB Luncurkan Asuransi Unit Link, Ada Banyak Pilihan Investasi](#)

Di antaranya, penggantian biaya fostered dan biaya pemulih, tentunya akan sangat bermanfaat penggantian biaya rawat dan perawatan, manfaat meninggal dunia akibat kecelakaan, hingga manfaat meninggal dunia akibat kecelakaan di kendaraan umum atau hari libur nasional.

Harga premi yang ditawarkan mulai dari Rp64 ribu untuk masa pertanggungan selama 1 minggu, sesuai dengan tingkat dan ketentuan.

Keterlibatan [Astra Life](#) pada kegiatan ini merupakan wujud komitmen dalam mendukung gaya hidup sehat masyarakat, sekaligus memberi rasa tenang dan aman bagi para pegiat olahraga.

Selain melalui acara ini, para pegiat olahraga juga bisa membeli perlindungan [AJLI Sport Protection \(Sport\)](#) kapan dan di mana saja secara online, melalui [lovelife.co.id](#) yang merupakan layanan website e-commerce resmi milik [Astra Life](#).

Presiden Direktur [Astra Life](#) Windevani Tanjung mengungkapkan, merupakan sebuah kebanggaan bagi [Astra Life](#) untuk dapat turut berkontribusi dalam memberikan rasa aman bagi para pegiat olahraga, sekaligus memperkenankan kembali manfaat [AJLI Sport Protection \(Sport\)](#) bagi masyarakat luas.

"Ke depannya, kami berkomitmen untuk terus mendukung kegiatan positif yang menginspirasi masyarakat untuk giat berolahraga sebagai bentuk mencintai hidup, sesuai dengan tagline kami, yaitu Love Life," tutup Windevani. (*)

1 2 [Show all](#)

Judul	Manulife Indonesia dan IPB Jalin Kerjasama Penyaluran Wakaf & Donasi dari Manfaat Polis Asuransi Jiwa Syariah
Nama Media	Radarbandung.id
Newstrend	Kerjasama Manulife Indonesia dan IPB
Halaman/URL	https://www.radarbandung.id/2022/01/08/manulife-indonesia-dan-ipb-jalin-kerjasama-penyaluran-wakaf-donasi-dari-manfaat-polis-asuransi-jiwa-syariah/
Tanggal Berita	2022-01-08
Sentimen	Netral

Home » News »

Manulife Indonesia dan IPB Jalin Kerjasama Penyaluran Wakaf & Donasi dari Manfaat Polis Asuransi Jiwa Syariah

2 hari lalu



(dari kiri ke kanan) Direktur Kepatuhan (compliance director) manulife Indonesia, Apriliani Siregar, Direktur dan Chief EB & Syariah Distribution Manulife Indonesia, Karjadi Pranoto, Wakil Rektor Bidang Internasionalisasi, Kerjasama dan Hubungan Alumni, Prof Dr Ir, Dodik Ridho Nurrochmat M.Sc.F Tropi, Kepala BPIIDS IPB, Dr Jaenal Effendi

RADARBANDUNG.id, JAKARTA – Hari ini, Manulife Indonesia dan Institut Pertanian Bogor (IPB) menandatangani kerjasama terkait penyaluran wakaf secara mandiri maupun donasi dari manfaat polis asuransi jiwa syariah.

Kerjasama antara Manulife dan IPB bertujuan untuk menasar para milenial, maupun mendorong kesadaran mereka untuk berasuransi sejak dini khususnya melalui asuransi syariah. Nasabah Manulife yang memiliki produk asuransi jiwa syariah, Berkah Savelink dan MiSmart Insurance Solution Syariah (MISSION Syariah) dapat melakukan wakaf maupun donasi dari manfaat polis asuransi tersebut secara mandiri melalui Institut Pertanian Bogor (IPB) sesuai dengan tata cara yang telah ditentukan.

IPB telah terdaftar di Badan Wakaf Indonesia (BWI) sebagai Nazhir yaitu pihak yang menerima harta benda wakaf dari Wakif untuk dikelola dan dikembangkan sesuai dengan peruntukannya.

Hingga saat ini, Manulife Indonesia telah melindungi lebih dari 2 juta nasabah yang tersebar di wilayah Indonesia dan berkomitmen untuk senantiasa memprioritaskan nasabah terkait solusi perencanaan finansial dengan semakin hari semakin baik di masa mendatang.***


Manulife








Lindungi kendaraan anda

Musim sangat cepat berganti Asuransi Mobil Terbaik. Paket Hemat. Bengkel Authorized. Dereh Gratis. Layanan 24 Jam

gardaotoasuransi.com

OPEN

Judul	Tahun Ini IFG Life Masih Fokus pada Transfer Polis dari Jiwasraya
Nama Media	Kontan.co.id
Newstrend	Penyelesaian Jiwasraya
Halaman/URL	https://newssetup.kontan.co.id/news/tahun-ini-ifg-life-masih-fokus-pada-transfer-polis-dari-jiwasraya
Tanggal Berita	2022-01-08
Sentimen	Netral

Tahun Ini IFG Life Masih Fokus pada Transfer Polis dari Jiwasraya

Sabtu, 08 Januari 2022 | 08:30 WIB | Reporter: Salsy Mayasari



KONTAN.CO-ID - JAKARTA. PT Asuransi Jiwa IFG (IFG Life) menyatakan bahwa target bisnis perusahaan di tahun 2022 ini yaitu, akan fokus dalam memastikan semua polis transfer dari Jiwasraya dapat dikelola dengan baik.

"Dengan demikian selanjutnya bisa memulai untuk up selling dan cross selling khususnya pada nasabah korporasi yang saat ini sedang dalam proses di transfer" kata Fadhin Diviantara selaku Pgs. Corporate Secretary IFG Life kepada kontan.co.id. Kamis (7/1).

Seperti diketahui, pengalihan polis nasabah ex Jiwasraya yang mengikuti restrukturisasi ke IFG Life telah mencapai 55% atau sebanyak 156.236 polis. Adapun, proses pengalihan tersebut sudah dilakukan sejak 18 Desember 2021 lalu.

OJK memang mensyaratkan waktu pengalihan polis ini berlangsung selama tiga bulan. Tak hanya migrasi polis saja yang telah dilakukan, IFG Life juga sudah membayar manfaat pada pemegang polis produk Mantap plus C. Adapun, produk ini merupakan polis nasabah yang memilih restrukturisasi opsi dengan cicilan 5 tahun dan terdapat pembayaran uang muka sebesar 10%.

Baca Juga: Pengaduan Soal Pinjol Jadi yang Terbanyak Diterima YLKI pada Tahun Lalu

IFG Life telah melakukan pembayaran manfaat untuk tahapan yang jatuh tempo di tahun 2021, sebanyak 8.796 polis Mantap plus C sebesar lebih dari Rp 900 miliar.

Sebagai gambaran, nasabah ex Jiwasraya yang memilih opsi tersebut ada sekitar 13.957 nasabah. Itu berarti, ada sekitar 62,98% nasabah yang memperoleh pembayaran uang muka 10% tersebut.

Fadhin pun menyampaikan bahwa dana yang digunakan untuk membayarkan manfaat tersebut berasal dari Penyerahan Modal Negara (PMN) dari pemerintah. Seperti diketahui, IFG Life melalui induknya IFG mendapatkan PMN di 2021 senilai Rp 20 triliun.

Asal tahu saja, Indonesia Financial Group (IFG) telah memperoleh kredit sindikasi sebesar Rp 6,7 triliun dari Himpunan Bank Milik Negara (Himbaral). Dana hasil pinjaman itu akan digunakan untuk memperkuat struktur modal PT Asuransi Jiwa IFG (IFG Life) demi penguatan bisnis perusahaan ke depan.

Sebelumnya, IFG Life perlu memenuhi kebutuhan restrukturisasi PT Asuransi Jiwasraya yang totalnya mencapai Rp 26,7 triliun. Sampai saat ini, IFG telah mendapat dana segar berupa Penyerahan Modal Negara (PMN) senilai Rp20 triliun. Sedangkan, sisanya berasal dari Himbara.

Selanjutnya, target bisnis IFG Life di tahun ini, yaitu akan memastikan kebutuhan eksisting nasabah akan proteksi dapat terpenuhi dengan baik.

Baca Juga: LPEI Optimalkan Penyerahan Modal Negara untuk Pengembangan Ekspor Nasional

IFG Life juga akan fokus pada kerjasama dengan Mandiri Inhealth untuk produk asuransi bersama yang akan dipasarkan secara ritel dan melalui Bank BTN. "Dan untuk kerjasama dengan Bank BTN, IFG Life akan mempersiapkan produk-produk proteksi bagi nasabah BTN" katanya.

Fadhin menambahkan, bahwa di tahun ini pihaknya juga akan mulai meluncurkan produk-produk dengan basis proteksi yang bisa menjadi produk andalan.

Hingga pertengahan tahun lalu, induk perusahaan IFG Life, yaitu Indonesia Financial Group (IFG) secara konsisten telah menunjukkan kinerja yang positif.

Hingga Juni 2021, IFG Group berhasil membukukan laba tahun berjalan konsolidasi sebesar Rp 1,8 triliun atau setara dengan 180% dari target Rencana Kerja dan Anggaran Perusahaan (RIKAP) pada semester I-2021 sebesar Rp 1 triliun.

[Selanjutnya >](#)

Judul	Manulife dan IPB Jalin Kerjasama Guna Penyaluran Wakaf dan Donasi Dari Asuransi Jiwa Syariah
Nama Media	Jabarekspres.com
Newstrend	Kerjasama Manulife Indonesia dan IPB
Halaman/URL	https://jabarekspres.com/berita/2022/01/08/manulife-dan-ipb-jalin-kerjasama-guna-penyaluran-wakaf-dan-donasi-dari-asuransi-jiwa-syariah/
Tanggal Berita	2022-01-08
Sentimen	Netral

Beranda / Berita

2 Hari Lalu

Manulife dan IPB Jalin Kerjasama Guna Penyaluran Wakaf dan Donasi Dari Asuransi Jiwa Syariah

Anggaran - Berita, Ekonomi Bisnis, Nasional



Penandatanganan kerjasama antara Manulife Indonesia dengan IPB untuk penyaluran wakaf dan donasi dari Asuransi Jiwa Syariah. (foto istimedia)



JAKARTA – [Manulife Indonesia](#) dan Institut Pertanian Bogor (IPB) bersepakat menjalin kerjasama terkait penyaluran wakaf secara mandiri maupun donasi dari manfaat polis asuransi jiwa syariah.



Penandatanganan kesepakatan kerjasama tersebut dilakukan pada Sabtu (8/1) dengan dihadiri pimpinan dari Manulife dan IPB.



Direktur dan Chief EB & Syariah Distribution Manulife Indonesia Karjadi Pranoto dalam kesempatan tersebut menyampaikan, Kerjasama antara Manulife dan IPB tersebut bertujuan untuk menasarak para milenial.

Baca Juga: [Manulife Indonesia dan Bank DBS Indonesia Luncurkan MIWealthLink Optimax dengan Beragam Pilihan Dana Investasi](#)

Hal ini dimaksudkan agar mendorong kesadaran kaum milenial untuk berasuransi sejak dini khususnya melalui asuransi syariah.

"Nasabah Manulife yang memiliki produk asuransi jiwa syariah, Berkah Savelink dan MiSmart Insurance Solution Syariah (MISSION Syariah) dapat melakukan wakaf maupun donasi dari manfaat polis asuransi tersebut secara mandiri melalui Institut Pertanian Bogor (IPB)," ujarnya.

Karyadi menambahkan, Penyaluran wakaf dan donasi tersebut tentu saja harus sesuai dengan tata cara yang telah ditentukan. Hal tersebut sudah diatur secara detail dalam kesepakatan kerjasama tersebut.

Baca Juga: [Manulife Indonesia dan Bank DBS Indonesia Luncurkan MIWealthLink Optimax dengan Beragam Pilihan Dana Investasi](#)

IPB telah terdaftar di Badan Wakaf Indonesia (BWI) sebagai Nazhir yaitu pihak yang menerima harta benda wakaf dari Wakif untuk dikelola dan dikembangkan sesuai dengan peruntukannya.

Hingga saat ini, Manulife Indonesia telah melindungi lebih dari 2 juta nasabah yang tersebar di wilayah Indonesia.

Laman berikutnya

Judul	Astra Life Proteksi 12 Ribu Pelari Pocari Sweat Run 2021
Nama Media	Investor Daily
Newstrend	Astra Life Melindungi Pelari di Pocari Sweat Run 2021
Halaman/URL	8
Tanggal Berita	2022-01-08
Sentimen	Netral

Astra Life Proteksi 12 Ribu Pelari *Pocari Sweat Run* 2021

JAKARTA – PT Asuransi Jiwa Astra (Astra Life) memberikan perlindungan asuransi bagi lebih dari 12 ribu pelari dalam ajang *Pocari Sweat Run Indonesia 2021*. Perusahaan berkomitmen untuk terus mendukung kegiatan positif dalam rangka mencintai hidup.

Presiden Direktur Astra Life Windawati Tjahjadi mengungkapkan, ini merupakan sebuah kebanggaan bagi perseroan untuk berkontribusi dalam memberikan rasa aman bagi para pegiat olahraga. Hal itu sekaligus memperkenalkan kembali manfaat *ASLI iSport Protection (iSport)* bagi masyarakat luas. "Kami berkomitmen untuk terus mendukung kegiatan positif yang mengajak masyarakat untuk giat berolahraga sebagai bentuk mencintai hidup, sesuai dengan *tagline* kami, *Love Life*," jelas Windawati dalam keteran-

gan tertulis, Kamis (6/1).

Pocari Sweat Run Indonesia 2021 telah sukses dilaksanakan serentak secara *hybrid (offline dan online)* di 323 kota dan 34 provinsi di seluruh Indonesia pada 24 Oktober 2021. Acara tersebut diklaim sebagai perhelatan olahraga lari terbesar sepanjang tahun 2021.

Sebagai *Official Life Insurance Partner* di ajang olahraga itu, Astra Life memberikan perlindungan pada seluruh peserta melalui produk asuransi *AVA Group Proteksi Dinamis*. Produk yang memberi perlindungan terhadap risiko meninggal dunia akibat kecelakaan senilai Rp 15 juta, serta biaya perawatan akibat kecelakaan senilai maksimal Rp 1,5 juta.

Sebanyak lebih dari 12 ribu peserta turut merasakan manfaat perlindungan *AVA Group Proteksi Dinamis* saat acara berlangsung. "Astra Life juga telah melak-

sanakan kewajibannya melalui pembayaran klaim sesuai dengan manfaat perlindungan kepada para peserta yang mengalami risiko saat acara berlangsung," jelas Windawati.

Di sisi lain, antusiasme masyarakat yang tinggi atas penyelenggaraan acara ini juga ditandai dengan kesadaran akan pentingnya memiliki perlindungan olahraga *ASLI iSport Protection (iSport)*. Produk itu dinilai menjadi asuransi olahraga pertama di Indonesia dengan manfaat yang sesuai bagi para pegiat olahraga dengan berbagai risiko seperti *heat stroke*, cedera kepala berat, sampai dislokasi yang mungkin terjadi pada tubuh akibat aktivitas berolahraga.

ASLI iSport Protection (iSport) juga memberikan manfaat perlindungan untuk berbagai kecelakaan yang mungkin terjadi ketika berolahraga, yakni penggantian

biaya fisioterapi dan biaya pemulihan, santunan patah tulang, manfaat penggantian biaya rawat jalan darurat, manfaat meninggal dunia akibat kecelakaan, hingga manfaat meninggal dunia akibat kecelakaan di kendaraan umum atau hari libur nasional. Harga premi yang ditawarkan mulai dari Rp 64 ribu untuk masa pertanggungan selama satu minggu sesuai dengan syarat dan ketentuan.

Keterlibatan Astra Life pada kegiatan tersebut wujud komitmen dalam mendukung gaya hidup sehat masyarakat, sekaligus memberi rasa tenang dan aman bagi para pegiat olahraga. Selain melalui acara itu, para pegiat olahraga juga bisa membeli perlindungan *ASLI iSport Protection (iSport)* kapan dan di mana saja secara *online* melalui ilovelife.co.id yang merupakan layanan *website e-commerce* resmi milik Astra Life. (pri)

Judul	Nasabah Super Tajir Menguasai 51,2% Simpanan Bank
Nama Media	Kontan
Newstrend	Laporan Lembaga Penjamin Simpanan 2021
Halaman/URL	6
Tanggal Berita	2022-01-08
Sentimen	Netral

■ SIMPANAN NASABAH

Nasabah Super Tajir Menguasai 51,2% Simpanan Bank

JAKARTA. Nasabah superkaya kuasai simpanan di perbankan nasional. Kebanyakan nasabah tersebut merupakan korporasi yang memarkirkan uangnya di bank sampai menunggu ekonomi pulih.

Hingga November 2021, Lembaga Penjamin Simpanan (LPS) melaporkan jumlah simpanan dengan nominal di atas Rp 5 miliar naik 16,4% yoy menjadi Rp 3.781 triliun. Angka ini jauh di atas simpanan lain. Nasabah kaya tersebut menguasai 51,2% dari total simpanan Rp 7.388 triliun.

Ketua Dewan Komisiner

LPS, Purbaya Yudhi Sadewa menjelaskan, kenaikan tersebut karena nasabah menahan investasi dan konsumsi. Sehingga jumlah simpanan mereka meningkat pesat di perbankan.

"Selain itu, kenaikan harga komoditas berkontribusi dalam meningkatkan simpanan nasabah korporasi. Ini *wind-fall profit* yang tinggi selama pandemi," kata Purbaya, Jumat (7/1).

Menurut Purbaya, sejumlah industri lain, seperti farmasi juga mengalami peningkatan dari sisi pendapatan selama

pandemi. Alhasil, pendapatan yang parkir ke bank naik.

Di tahun 2022, Purbaya memperkirakan pola konsumsi dan investasi nasabah ini mulai kembali normal. Secara umum, simpanan nasabah akan terus tumbuh seiring pemulihan ekonomi dan terjaganya kepercayaan masyarakat pada industri perbankan.

"Namun dengan tingkat pertumbuhan kembali normal seperti sebelum pandemi. Jadi, pertumbuhan simpanan nasabah kaya akan cenderung tumbuh lebih lambat," terang Purbaya.

Sejumlah bank juga merasakan kenaikan simpanan kaum tajir ini. Bank BNI misalnya, mencatatkan pertumbuhan dana kelolaan dari nasabah prioritas dan *private banking* sebesar 10% *year on year* (yoy) per November 2021.

General Manager Divisi *Wealth Management* BNI, Henny Eugenia mengatakan, mayoritas nasabah menyimpan dalam bentuk tabungan. Walau dari sisi dana kelolaan (AUM) investasi nasabah tumbuh cukup pesat, dari segi besaran belum mendominasi.

Henny yakin, akan lebih banyak lagi nasabah yang menaruh uang di BNI. Generasi milenial mulai masuk ke segmen nasabah besar seiring ketertarikan terhadap produk investasi dan layanan digital sudah terbentuk.

Tak berbeda, simpanan Commonwealth Bank juga naik. *Chief of Retail & SME Business* Commonwealth Bank, Ivan Jaya mengatakan, penempatan dana minimal senilai Rp 5 miliar naik sekitar 6%-8% secara ytd.

Ferrika Sari

Judul	Sasaran Pasar Milenial, Manulife Indonesia-IPB Kerja Sama Terkait Penyaluran Wakaf
Nama Media	Antaraneews.com
Newstrend	Kerjasama Manulife Indonesia dan IPB
Halaman/URL	https://jabar.antaranews.com/berita/348993/sasaran-pasar-milenial-manulife-indonesia-ipb-kerja-sama-terkait-penyaluran-wakaf
Tanggal Berita	2022-01-09
Sentimen	Netral

Sasaran pasar milenial, Manulife Indonesia-IPB kerja sama terkait penyaluran wakaf

© Minggu, 9 Januari 2022 17:59 WIB



Manulife Indonesia dan Institut Pertanian Bogor (IPB) menandatangani kerjasama terkait penyaluran wakaf secara mandiri maupun donasi dari manfaat polis asuransi jiwa syariah. (ANTARA/HQ-Humas Manulife)

Bandung (ANTARA) - **Manulife Indonesia** dan Institut Pertanian Bogor (IPB) menandatangani kerja sama terkait penyaluran wakaf secara mandiri maupun donasi dari manfaat polis asuransi jiwa syariah.

Direktur dan Chief EB & Syariah Distribution Manulife Indonesia, Karjadi Pranoto, dalam keterangan resminya, Minggu, menuturkan kerja sama antara Manulife dan IPB bertujuan untuk menyasar para milenial, maupun mendorong kesadaran mereka untuk berasuransi sejak dini khususnya melalui asuransi syariah.

Adapun penandatanganan kerja sama dihadiri oleh Direktur Kepatuhan (compliance director) Manulife Indonesia, Apriliani Siregar, Direktur dan Chief EB & Syariah Distribution Manulife Indonesia, Karjadi Pranoto, Wakil Rektor Bidang Internasionalisasi, Kerja Sama dan Hubungan Alumni, Prof Dr Ir Dodik Ridho Nurrochmat MScF Trop), Kepala BPIDS IPB Dr Jaenal Effendi.

Baca juga: [Manulife Indonesia donasikan 500 tabung oksigen senilai Rp1,3 miliar](#)

Pranoto menuturkan nasabah Manulife yang memiliki produk asuransi jiwa syariah, Berkah Savelink dan MiSmart Insurance Solution Syariah (MISSION Syariah) dapat melakukan wakaf maupun donasi dari manfaat polis asuransi tersebut secara mandiri melalui Institut Pertanian Bogor (IPB) sesuai dengan tata cara yang telah ditentukan.

IPB telah terdaftar di Badan Wakaf Indonesia (BWI) sebagai Nazhir yaitu pihak yang menerima harta benda wakaf dari wakif untuk dikelola dan dikembangkan sesuai dengan peruntukannya.

Judul	Prodigi-Gojek Luncurkan PerjalananAman+ Untuk Perlindungan Penumpang Goride dan Gocar
Nama Media	Merdeka.com
Newstrend	Kerjasama Prodigi dan Gojek
Halaman/URL	https://www.merdeka.com/gaya/prodigi-gojek-luncurkan-perjalananaman-untuk-perlindungan-penumpang-goride-dan-gocar.html
Tanggal Berita	2022-01-09
Sentimen	Netral

Prodigi-Gojek Luncurkan PerjalananAman+ untuk Perlindungan Penumpang GoRide dan GoCar

Minggu, 9 Januari 2022 11:01
Reporter : [Tanti Setyorini](#)



Prodigi-Gojek Luncurkan PerjalananAman+ ©2022 Prodigi

Merdeka.com - Prodigi, salah satu piagam asuransi menyadari bahwa setiap orang yang naik kendaraan, terutama kendaraan umum dimana mereka menjadi penumpang ingin senantiasa mendapatkan keamanan dan keselamatan selama perjalanan. Aspek ketenangan dan kenyamanan hati penumpang menjadi salah satu perhatian khusus oleh Prodigi.

Bekerja sama dengan Gojek dan Asuransi Simas Jiwa, Prodigi menghadirkan PerjalananAman+ untuk memberikan manfaat perlindungan berupa jaminan keselamatan selama perjalanan dari mulai titik penjemputan hingga titik tujuan. Dengan hanya membayar biaya sebesar Rp1.000 sekali perjalanan, pengguna Gojek baik itu GoRide atau GoCar akan mendapatkan perlindungan asuransi tambahan dari PerjalananAman+.

Electrum, Perusahaan Joint Venture Gojek & TBS Bangun Ekosistem Kendaraan Listrik

"Dengan biaya tambahan Rp1.000, pengguna GoRide dan GoCar mendapatkan proteksi keselamatan 3 macam nilai pertanggungan, yaitu (1) Biaya pengobatan sebesar Rp7.000.000 apabila mengalami kecelakaan ringan, (2) Kecelakaan yang mengakibatkan cacat tetap sebesar Rp350.000.000, dan apabila mengalami kecelakaan sampai mengakibatkan meninggal dunia akan mendapatkan asuransi sebesar Rp350.000.000," tegas Jason Hue, Chief Business Development Officer Prodigi.

Jason Hue menambahkan bahwa Prodigi sangat yakin kanal digital memiliki peran penting sebagai jembatan yang lebih mudah, aman, dan cepat bagi masyarakat luas untuk mengakses perlindungan di setiap kebutuhan hidupnya. Dengan kemudahan dan kepastian teknologi, kami ingin mengubah persepsi asuransi yang seringkali masih dipandang menyulitkan dan tidak terjangkau oleh banyak orang.

2 dari 2 halaman

Cara Pengajuan Klaim



©2022 Prodigi

Bayar asuransinya sangat mudah, pengajuan klaim juga mudah. Untuk pengajuan klaim, semua bukti kejadian dan dokumen yang diperlukan seperti nomor pemesanan, foto kartu identitas diri, resume medis, kuitansi atau bukti biaya rumah sakit asli, laporan kecelakaan dari Kepolisian atau Berita Acara Polisi (BAP), dan dokumen lain diserahkan dalam bentuk soft copy (foto) dan dikirimkan melalui form online pada saat pengajuan klaim melalui Portal Klaim Prodigi pada link: <https://polis.prodiginow.com/login>.

Hal senada juga disampaikan oleh Amanda Parikesit, Head of Global Marketing Transport Gojek. Ia menyatakan kerja sama dengan Prodigi dalam memberikan opsi proteksi tambahan merupakan wujud komitmen Gojek dalam menghadirkan perlindungan yang komprehensif bagi pelanggan selama di perjalanan.

"Untuk mengaktifkan PerjalananAman+, penumpang cukup aktivasi dengan klik tombol hijau pada halaman pemesanan GoRide atau GoCar di aplikasi Gojek. Setelah diaktifkan, premi PerjalananAman+ secara otomatis ditambahkan ke biaya perjalanan dan perlindungannya akan langsung aktif saat perjalanan dimulai," pungkas Amanda. [ter]

Judul	Kelola dan Salurkan Wakaf, Manulife Indonesia Gandeng IPB
Nama Media	Duta.co
Newstrend	Kerjasama Manulife Indonesia dan IPB
Halaman/URL	https://duta.co/kelola-dan-salurkan-wakaf-manulife-indonesia-gandeng-ipb
Tanggal Berita	2022-01-09
Sentimen	Netral

Kelola dan Salurkan Wakaf, Manulife Indonesia Gandeng IPB

9 Januari 2022



Manulife Indonesia meningkatkan hubungan dengan pihak ketiga. Manulife menggandeng Institut Pertanian Bogor (IPB) untuk melakukan pengelolaan penyaluran wakaf. (dok/duta.co)

Cutting Tools | Abrasives

BUKA

SURABAYA | duta.co – Manulife Indonesia meningkatkan hubungan dengan pihak ketiga. Manulife menggandeng Institut Pertanian Bogor (IPB) untuk melakukan pengelolaan penyaluran wakaf.

Kerjasama ditandatangani kedua belah pihak. Nantinya, segala bentuk penyaluran wakaf secara mandiri maupun donasi dari manfaat polis asuransi jiwa syariah bakal melalui IPB. Kerjasama ini bertujuan untuk menyasar para milenial, dan mendorong kesadaran mereka untuk berasuransi sejak dini khususnya melalui asuransi syariah.

"Nasabah Manulife yang memiliki produk asuransi jiwa syariah, Berkah Savelink dan MiSmart Insurance Solution Syariah (MiSSION Syariah) dapat melakukan wakaf maupun donasi dari manfaat polis asuransi secara mandiri melalui IPB sesuai dengan tata cara yang telah ditentukan," kata Direktur dan Chief EB & Syariah Distribution Manulife Indonesia, Karjadi Pranoto.

Saat ini, IPB telah terdaftar di Badan Wakaf Indonesia (BWI) sebagai Nazhir yaitu pihak yang menerima harta benda wakaf dari wakif untuk dikelola dan dikembangkan sesuai dengan peruntukannya.

Sementara itu, Manulife Indonesia sendiri telah melindungi lebih dari 2 juta nasabah yang tersebar di wilayah Indonesia dan berkomitmen untuk senantiasa memprioritaskan nasabah terkait solusi perencanaan finansial dengan semakin hari semakin baik di masa mendatang. Imm

POPULER MINGGU INI



Soal Bendera Rasulullah, Gus Nadir: Jangan Mau Dibohongi ISIS dan HTI
1 April 2017



Feeding Carnivore, Sensasi Pengunjung Semarang Zoo
15 November 2021



Bedah Pengembangan Partnership Pelayanan Kesehatan, Dr. Ansarul Fahrudha dapat Predikat Cum...
6 Januari 2022

Muat lebih banyak



Judul	Sering Tergoda dengan Gaya Hidup, Ini Tips Mengatur Keuangan untuk Milenial
Nama Media	Suara.com
Newstrend	Edukasi Perencanaan Keuangan dan Asuransi Jiwa
Halaman/URL	https://surakarta.suara.com/read/2022/01/09/092000/sering-tergoda-dengan-gaya-hidup-ini-tips-mengatur-keuangan-untuk-milenial
Tanggal Berita	2022-01-09
Sentimen	Netral

• Pilihan • Terpopuler | News Lifestyle Indeks

Sering Tergoda dengan Gaya Hidup, Ini Tips Mengatur Keuangan untuk Milenial

Sudi Ananta Komadhoni © Minggu, 09 Januari 2022 | 09:20 WIB



SuaraSurakarta.id - Generasi milenial sering digambarkan dengan lifestyle berlebihan. Bahkan milenial sering dianggap tak bisa **mengatur keuangan** untuk masa depannya.

Nemun demikian, memiliki kondisi keuangan yang sehat menjadi salah satu resolusi yang diinginkan generasi milenial untuk tahun ini.

Manajer Hubungan Masyarakat Goala, Ricky Alexander Samosir, mengatakan kondisi keuangan yang sehat bisa menjadi salah satu penentu keuangan di masa depan.

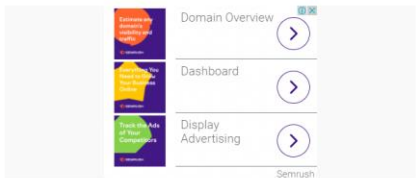
"Jika kita sudah mengatur keuangan dengan baik sejak dini, ke depannya kita dapat terhindar dari risiko keuangan yang tidak diinginkan," kata Ricky dikutip dari *ANTARA* Minggu (9/1/2022).

Baca Juga:
5 Tips Mencegah Boros Belanja Online Saat Menghadapi Promo Tahun Baru

Agar kondisi finansial sehat, pahami empat hal berikut ini ketika mengatur keuangan.

1. Piramida keuangan

Langkah pertama dalam memperbaiki kondisi finansial adalah bagaimana perencanaan keuangan dilakukan dan apa saja yang perlu disiapkan. Mempelajari piramida keuangan bisa membantu dalam menentukan prioritas.



Piramida keuangan ini adalah tingkatan menyiapkan dana darurat hingga investasi.

2. Prioritas kebutuhan

Baca Juga:
5 Kesalahan Manajemen Keuangan Generasi Milenial, Kamu Termasuk yang Mana?

Memahami keinginan dengan kebutuhan akan membantu mengatur keuangan. Catat dan hitung pengeluaran dengan benar setiap bulan untuk melihat mana pengeluaran yang wajib dan tidak wajib.

« 1 2 »

Judul	Milenial Wajib melek Investasi
Nama Media	Bisnis Indonesia
Newstrend	Edukasi Perencanaan Keuangan dan Asuransi Jiwa
Halaman/URL	12
Tanggal Berita	2022-01-09
Sentimen	Netral



Milenial Wajib Melek Investasi

Pandemi Covid-19 telah mengubah perilaku generasi milenial dalam menggunakan uang. Jika sebelum pandemi generasi ini cenderung membeli pengalaman dengan berpelesiran, kini mereka lebih mengalokasikan uangnya untuk investasi.

ABDURRACHMAN
redaksi@bisnis.com



Meruntuk Otentitas Jasa Keuangan (OJK) arti investasi yakni penanaman modal, biasanya dalam jangka panjang untuk pengabdian aktif-
kecil atau pembelian saham-saham dan surat berharga lain untuk memperoleh keuntungan.

Beberapa contoh surat berharga antara lain saham, sukuk, deposito, obligasi, reksa dana, asuransi, dan reksa dana. Sementara itu, uang yang kita miliki juga bisa diinvestasikan dalam bentuk investasi lainnya seperti pembelian tanah, emas dan perhiasan, hingga menjalankan bisnis.

Dalam berinvestasi, generasi milenial ini perlu dibekali dengan literasi keuangan menyeluruh. Sebab, tingkat pemahaman masyarakat terhadap produk layanan jasa keuangan formal dinilai masih relatif rendah.

Survei Nasional Literasi dan Inklusi Keuangan (SNLIK) ketiga yang dilakukan OJK pada 2019, menunjukkan Indeks Literasi Keuangan sebesar 38,03% dan indeks inklusi keuangan 76,19%.

Indeks literasi keuangan merupakan penggabungan ketertarikan, dan keyakinan yang mempengaruhi sikap untuk meningkatkan kualitas pengambilan keputusan, serta pengelolaan keuangan dalam mencapai kesejahteraan.

Selain pasar modal ada pula jenis investasi lainnya seperti tanah, emas dan perhiasan. Bahkan mata uang kripto dapat digolongkan investasi.

Instrumen atau produk investasi makin kini memang makin mudah, beragam dan tentunya makin canggih saja. Investasi crypto merupakan salah satu instrumen investasi yang



berhasil lahir karena kecanggihan teknologi yang ada saat ini.

Investasi crypto atau cryptocurrency adalah jenis investasi yang menawarkan return tinggi/High return. Cryptocurrency sendiri adalah mata uang digital yang hanya ada dan bisa digunakan di dunia maya. Investasi crypto, khususnya bitcoin diperkenalkan pertama kali oleh Satoshi Nakamoto pada Januari 2009.

Digunakan untuk berbagai transaksi, seperti pembelian jasa gim dan aksesorisnya sampai berbelanja hal lain seperti barang untuk dipakai. Dari situ, jual beli bitcoin makin marak dan populer hingga muncul uang crypto lainnya. Selain bitcoin yang sangat populer, contoh mata uang crypto lainnya adalah ethereum, ripple, litecoin, dogecoin, mrai, dashcoin, dan sebagainya.

Apapun jenis investasinya, diperlukan literasi yang memadai untuk mengetahui kelebihan dan kekurangan dari investasi tersebut. Agar tidak ada lagi kasus penipuan investasi bodong.



A. KURS VALUTA ASING		BANK NOTES	
Mata Uang		Kurs Beli / Kurs Jual	
USA (USD)		13.840	13.850
AUSTRALIA (AUD)		9.120	9.130
SINGAPORE (SGD)		10.120	10.130
HONGKONG (HKD)		16.740	16.750
DURUS (EUR)		15.420	15.430
ENGLAND (GBP)		16.740	16.750
JAPAN (JPY)		109.10	109.20
SALADA (IDR)		15.420	15.430
BURU (IDR)		15.420	15.430



Judul	Melangkah Pasti dengan Investasi
Nama Media	Bisnis Indonesia
Newstrend	Edukasi Perencanaan Keuangan dan Asuransi Jiwa
Halaman/URL	3
Tanggal Berita	2022-01-09
Sentimen	Netral



Melangkah Pasti dengan Investasi

Tingginya minat masyarakat Indonesia untuk berinvestasi di berbagai instrumen masih perlu diimbangi dengan literasi keuangan yang memadai.

REZHA HADYAN
rezha.hadyan@bisnis.com

Masyarakat Indonesia secara umum belum memahami dengan baik karakteristik berbagai produk dan layanan jasa keuangan yang ditawarkan oleh lembaga jasa keuangan formal. Hal ini ditunjukkan dengan masih rendahnya indeks literasi keuangan yang sebesar 38,03% dan indeks inklusi keuangan sebesar 76,19%.

Ketua Dewan Komisiner Otoritas Jasa Keuangan (OJK) Wimboh Santoso mengatakan bahwa pihaknya terus berupaya meningkatkan literasi keuangan secara terstruktur, sistematis, dan masif dengan melibatkan berbagai pemangku kepentingan dan memanfaatkan teknologi informasi untuk menjangkau masyarakat lebih luas.

Dia juga menegaskan bahwa OJK akan meningkatkan pengawasan market conduct untuk memastikan pelaku jasa keuangan (PUJK) menerapkan aspek perlindungan konsumen dalam setiap tahapan *product life cycle*. Tahapan tersebut mencakup perencanaan, pemasaran, penjualan dan mekanisme ketika terdapat penyelesaian sengketa.

PUJK juga diminta untuk memastikan kepada nasabahnya bahwa *tap-tap* produk jasa keuangan terdapat manfaat, biaya, dan risiko. "OJK juga terus meningkatkan peran Lembaga Alternatif Penyelesaian Sengketa (LAPS) di sektor jasa keuangan yang telah terintegrasi agar masyarakat dapat memanfaatkan saluran hukum yang mudah, objektif dan cepat, ketika terjadi permasalahan dengan PUJK," katanya.

Adapun untuk mendukung upaya tersebut, kinerja OJK pada 2022 akan didukung dengan anggaran Rp6,32 triliun yang sudah disetujui oleh Komisi XI DPR RI. Anggaran itu, kata Wimboh, juga akan digunakan untuk memperkuat infrastruktur pemanfaatan teknologi informasi dalam tugas pengawasan. Dengan begitu, sebut Wimboh, OJK bisa memantau masalah sektor jasa keuangan secara dini serta mengambil langkah dan kebijakan secara cepat.

Menjelang 2022, OJK meluncurkan infrastruktur literasi keuangan yang terdiri dari Strategi Nasional Literasi Keuangan Indonesia (SNLIKI) 2021–2025, Learning Management System (LMS) Edukasi Keuangan, dan Buku Saku Cerdas Mengelola Keuangan bagi Calon Pengantin.

Deputi Komisiner Edukasi dan Perlindungan Konsumen OJK Sarjito menyebutkan, ketiganya merupakan bagian dari upaya OJK untuk meningkatkan literasi keuangan masyarakat guna mencapai target indeks inklusi keuangan 90% pada 2024.

Khusus untuk LMS, menurut Sarjito, adalah bentuk digitalisasi literasi keuangan. LMS ini berbentuk video edukasi, panduan yang mudah dipahami masyarakat awam dan bisa diakses melalui situs lms.ojk.go.id.

"LMS tersebut berisi materi edukasi keuangan dari tingkat *basic* (dasar), *intermediate* (menengah), sampai tingkat *advance* (ahli). Untuk tahap pertama, Learning management System dilengkapi dengan 10 modul level *basic*," ujarnya.

Dia mengatakan, OJK juga menyiapkan pelatihan khusus agar LMS bisa memberikan efek berganda karena mereka yang menerima informasi langsung dari LMS diharapkan dapat meneruskannya kepada masyarakat luas.

Sarjito menambahkan, pada 2022, OJK akan mengembangkan kurikulum level menengah bagi sektor jasa keuangan syariah termasuk modul untuk segmen usaha mikro, kecil, dan menengah (UMKM).

Kemudian untuk Buku Saku Literasi Keuangan bagi Calon Pengantin Sarjito meluncurkan layanan masalah keuangan menjadi alasan terbesar terjadinya perceraian di Indonesia.

Buku ini diharapkan dapat menjadi acuan dalam memberikan edukasi terkait dengan pengelolaan keuangan kepada anak-anak ketika calon pengantin kelak menjadi orang tua.

"Buku ini sangat cocok bagi yang sedang mempersiapkan diri ke jenjang pernikahan maupun bagi yang baru saja menikah. Berbagai informasi terkait pengelolaan OJK dan waspada investasi ilegal, perencanaan keuangan, perbankan, pasar modal, asuransi, perusahaan pembiayaan, pegadilan, dana pensiun, dan *fintech* pendanaan bersama, dapat disimak dalam buku ini," paparnya.

Ekonom sekaligus Direktur Center of Economic and Law Studies Bhima Yudhistira menyebut, instrumen investasi berbasis bunga layak dijadikan pilihan pada 2022. Sebab, tingkat suku

bunga acuan diperkirakan akan mengalami kenaikan yang tentunya berpengaruh pada imbal hasil dari instrumen investasi tersebut.

"Investasi berbasis bunga seperti surat utang negara (SUN), reksa dana pendapatan tetap itu layak menjadi pilihan karena ke depannya suku bunga akan mengalami kenaikan atau penyesuaian kembali," katanya.

Adapun, bagi masyarakat yang ingin berinvestasi di pasar modal, Bhima menyebutkan bahwa emiten berbasis teknologi informasi, makanan dan minuman, perkebunan, dan pertambangan layak dipertimbangkan. Demikian halnya dengan emiten perbankan yang sejak 2021 ketuban berkah pemulihan ekonomi pascapandemi Covid-19.

"Perbankan masih sangat potensial karena pemulihan ekonomi. Penyaluran kredit bank meningkat, dana pihak ketiga yang ada di perbankan juga relatif masih gemuk," paparnya.

Kemudian untuk emas, menurut Bhima, pada 2022 kemungkinan emas tak semoner 2 tahun sebelumnya. Walaupun demikian, instrumen investasi ini tetap layak dijadikan pilihan karena dianggap paling aman atau stabil, terlebih di tengah kondisi yang belum sepenuhnya normal atau pasti.

"Emas, khususnya emas batangan cenderung stabil walaupun kenaikan (harganya) terbatas. Tetapi, perlu dicatat kenaikan harga emas ini tergantung pada kondisi pandemi Covid-19 juga. Kalau 2022 tidak ada lanjutan (krisis) harganya bisa saja terkoreksi. Emas ini juga tentunya terpengaruh oleh [nilai tukar] dolar," tuturnya.

Lantas, bagaimana dengan investasi di sektor riil? Menurut Bhima, investasi di sektor tersebut yang cukup potensial pada 2022 adalah investasi properti, khususnya rumah tapak.

"Disarankan investasi rumah tapak yang lokasinya mendekati kawasan industri baru dan berkembang seperti Jawa Tengah dan Jawa Timur. Di sana masih banyak pekerja yang membutuhkan dan mencari tempat tinggal," ujarnya.

Selain properti, investasi waralaba ritel modern toko kelontong (*minimarket*) serta makanan dan minuman juga layak dijadikan pilihan.

Sejalan dengan puluhnya konsumsi rumah tangga dan perubahan kebiasaan masyarakat yang mulai enggan berbelanja di pusat perbelanjaan atau pusat grosir seperti sebelumnya.

"Untuk membeli waralaba makanan dan minuman ini harus selektif karena sekarang trennya ini sangat singkat hanya sembilan bulan, makin pendek. Pilihlah yang potensi bisnisnya jangka panjang, setidaknya minimal tiga tahunan," paparnya.

Adapun untuk pertumbuhan ekonomi nasional pada 2022, Bhima memproyeksi berada di kisaran 4%–5% dibandingkan tahun sebelumnya (*year on year*).

Pertumbuhan tersebut didorong oleh membaiknya kinerja ekspor, kenaikan harga komoditas, puluhnya konsumsi rumah tangga domestik, dan realisasi investasi yang sempat tertunda.

"Konsumsi rumah tangga domestik ini meningkat, mendorong pemulihan ekonomi, terutama di Sumatera dan Kalimantan yang basis (perekonomiannya) pertambangan dan perkebunan. Pemulihannya lebih cepat dari Jawa," tambahnya.

Statistik Investor Pasar Modal Indonesia

Jumlah Investor Pasar Modal

Tahun	Jumlah Investor	kenaikan
2021	7.153.318	▲ 84,28%
2020	3.880.753	▲ 56,21%
2019	2.484.354	▲ 53,42%
2018	1.619.372	▲ 50,77%
2017	6.502.449	▲ 78,55%
2016	3.175.429	▲ 78,24%
2015	1.774.493	▲ 78,24%
2014	995.510	▲ 30,93%
2013	602.753	▲ 45,57%
2012	460.372	▲ 61,90%
2011	316.263	▲ 59,49%
2010	195.277	▲ 53,47%
2009	1.095.268	▲ 29,61%
2008	1.104.610	▲ 29,61%
2007	852.240	▲ 29,61%

Jumlah Investor Reksa Dana

Tahun	Jumlah Investor	kenaikan
2021	3.175.429	▲ 78,55%
2020	1.774.493	▲ 78,24%
2019	995.510	▲ 30,93%
2018	602.753	▲ 45,57%
2017	460.372	▲ 61,90%
2016	316.263	▲ 59,49%
2015	195.277	▲ 53,47%
2014	1.095.268	▲ 29,61%
2013	1.104.610	▲ 29,61%
2012	852.240	▲ 29,61%

Jumlah Investor Surat Berharga Negara

Tahun	Jumlah Investor	kenaikan
2021	3.175.429	▲ 78,55%
2020	1.774.493	▲ 78,24%
2019	995.510	▲ 30,93%
2018	602.753	▲ 45,57%
2017	460.372	▲ 61,90%
2016	316.263	▲ 59,49%
2015	195.277	▲ 53,47%
2014	1.095.268	▲ 29,61%
2013	1.104.610	▲ 29,61%
2012	852.240	▲ 29,61%

Jumlah Investor Central Depository and Book Entry Settlement System (C-BEST)

Tahun	Jumlah Investor	kenaikan
2021	3.175.429	▲ 78,55%
2020	1.774.493	▲ 78,24%
2019	995.510	▲ 30,93%
2018	602.753	▲ 45,57%
2017	460.372	▲ 61,90%
2016	316.263	▲ 59,49%
2015	195.277	▲ 53,47%
2014	1.095.268	▲ 29,61%
2013	1.104.610	▲ 29,61%
2012	852.240	▲ 29,61%

Pertumbuhan Jumlah Simpanan Masyarakat di Bank

Tahun	Nominal (Rp triliun)	Pertumbuhan Tahunan (%)	Jumlah Rekening (juta)	Pertumbuhan Tahunan (%)
2021	7.301	8,1	376,57	11,3
2020	6.717	10,9	325,32	16,1
2019	6.077	6,5	301,69	9,4
2018	5.704	8,4	275,76	13,8
2017	5.363	8,5	242,39	21,6

Sumber: Lembaga Pemantau Investasi (LPI), Data Bank Sampung Bank, Januari Oktober 2021



Judul	Manulife Indonesia-IPB Kerja Sama Penyaluran Wakaf
Nama Media	Investor Daily
Newstrend	Kerjasama Manulife Indonesia dan IPB
Halaman/URL	23
Tanggal Berita	2022-01-10
Sentimen	Netral

Manulife Indonesia-IPB Kerja Sama Penyaluran Wakaf

BANDUNG – Manulife Indonesia dan Institut Pertanian Bogor (IPB) menandatangani kerja sama terkait penyaluran wakaf secara mandiri maupun donasi dari manfaat polis asuransi jiwa syariah.

Direktur dan *Chief EB and Syariah Distribution* Manulife Indonesia Karjadi Pranoto dalam keterangan resmi, Minggu (9/1) seperti dilansir *Antara*, menjelaskan kerja sama antara Manulife dan IPB bertujuan untuk menysasar para milenial, maupun mendorong kesadaran mereka untuk berasuransi sejak dini khususnya melalui asuransi syariah.

Adapun penandatanganan kerja sama dihadiri oleh Direktur Kepatuhan (*compliance director*) Manulife Indonesia Apriliani Siregar; Direktur dan *Chief EB and Syariah Distribution* Manulife Indonesia Karjadi Pranoto; Wakil Rektor Bidang Internasionalisasi, Kerja Sama dan Hubungan Alumni Prof Dr Ir Dodik Ridho Nurrochmat MScF Trop; dan Kepala BPIDS IPB Jaenal Effendi.

Karjadi Pranoto menuturkan nasabah Manulife yang memiliki produk asuransi jiwa syariah, Berkah Savelink dan MiSmart Insurance Solution Syariah (MISSION Syariah) dapat melakukan wakaf maupun donasi dari manfaat polis asuransi tersebut secara mandiri melalui Institut Pertanian Bogor (IPB) sesuai dengan tata cara yang telah ditentukan. IPB telah terdaftar di Badan Wakaf Indonesia (BWI) sebagai Nazhir, yaitu pihak yang menerima harta benda wakaf dari wakif untuk dikelola dan dikembangkan sesuai dengan peruntukannya.

Lebih lanjut Karjadi Pranoto mengatakan hingga saat ini, Manulife Indonesia telah melindungi lebih dari dua juta nasabah yang tersebar di wilayah Indonesia, dan berkomitmen untuk senantiasa memprioritaskan nasabah terkait solusi perencanaan finansial dengan semakin hari semakin baik di masa mendatang. **(th)**